



Oferta de empleo Junior Cloud Solutions



Managed Cloud Solutions

C/ de Pujades 362, Planta 1 (08019, Barcelona)
902 888 345 | info@ackstorm.com | www.ackstorm.com



1. Presentación de la compañía

ACK STORM es una empresa especializada en el diseño, implementación y gestión de Plataformas Cloud con más de 20 años de experiencia en la gestión de proyectos críticos online.

Estamos en una fase de crecimiento en la que apostamos por reforzar los departamentos de Marketing, Desarrollo de negocio e Innovación de Producto, como estrategia para acceder a clientes con negocios online, donde Ackstorm ofrece las mejores soluciones del mercado.

Así mismo estamos potenciando el partnership con los operadores de referencia en el sector, AWS, Google Cloud Platform, con el objetivo de lograr las mayores certificaciones en cada uno de ellos.

1.2. Filosofía

Realizamos nuestro trabajo de forma más eficiente posible, intentando ofrecer al cliente el mejor servicio y las mejores soluciones. Disponemos de las certificaciones ISO 9001 e ISO 20.000 desde hace años, aparte de distintas certificaciones técnicas del más alto nivel.

Deseamos mejorar constantemente los servicios que ofrecemos y automatizar todos los procesos posibles para mejorar los resultados.

1.3. ¿Qué hace ACKSTORM?

ACK STORM diseña, implanta y mantiene plataformas dedicadas y servicios de cloud, somos expertos en la gestión de sistemas y en ofrecer a los clientes la solución que más se ajusta a sus necesidades en el proveedor de infraestructura adecuado. Somos neutrales a la hora de ofrecer los servicios de infraestructura, trabajamos actualmente con AWS, Google o Hybrid Cloud.

El futuro en nuestro sector pasa por posicionarnos en el negocio en la nube y que seamos capaces de ofrecer servicios a los clientes que, cada vez más, trabajarán sobre sistemas cloud.

Puedes encontrar más información sobre nosotros en www.ackstorm.com

En la actualidad, Ackstorm es referencia tecnológica en los sectores de Security y Digital Platforms. Consolidando un volumen de facturación anual de 7M€ y una estructura de 45 colaboradores.



2. Job description

2.1. Función principal del puesto vacante

Como integrante del departamento de desarrollo de negocio, agilizando la toma de requerimientos técnicos, revisión con el CTO y el equipo de cloud architects, elaboración de la propuesta técnica y posterior enlace con la fase de implementación (kick-off).

2.2. Posibles funciones adicionales

Evangelist, elaboración de outputs marketizables incluyendo eventos, reviews y posts. Realización de demos tecnológicas, pruebas de concepto y Workshops. Asistencia a eventos técnicos como soporte a la difusión de la marca.

Control de costes de los proyectos a nivel de negocio, seguimiento de milestones (en función de la envergadura)

Departamento dependiente: Desarrollo de Negocio

Departamento de apoyo: Proyectos y Operaciones

2.3. Funciones/Roles:

- Diseño de soluciones técnicas alineadas con los recursos, portfolio y costes de inversión de la compañía.
- Formación, Charlas, Desayunos Tecnológicos con cliente final (CIOs, IT Manager, Resp. Sistemas, etc.) para ampliar posicionamiento de marca y soluciones.
- Formar a la fuerza de ventas sobre las novedades y evoluciones de los productos. Difundir al equipo técnico las novedades del mercado.
- Poner en marcha las herramientas y los argumentarios de los productos (folletos, fichas técnicas) conjuntamente con el responsable comercial y el de marketing.
- Asistir a las reuniones de lanzamiento (kick-off) con todas las áreas implicadas y el cliente final, para validar el proyecto previamente a la implantación y traspaso a Operaciones.

2.4. Tecnologías:

Listado de tecnologías y proveedores que requieren conocimiento o base previa:

- GCP, AWS y sus servicios gestionados.
- Docker, Kubernetes (GKE, EKS), Fargate, etc
- CI/CD
 - Conceptos
 - Soluciones
 - gitlab-ci
 - Jenkins



- Opciones nativas GCP/AWS
- Metodologías
 - devsecops
 - gitops
- Base de desarrollo. Conocimientos frameworks generales y lenguajes a alto nivel (php, python, java, nodejs, etc)

2.5. Otras ventajas:

Formación continuada. Se realizarán cursos de formación, que podrán ser sugeridos por el trabajador o a iniciativa de la empresa, así como la de partners homologados.

- Excelente ambiente de trabajo. ¡Disfruta de él y foméntalo!
- Ordenador portátil de empresa.
- Posibilidad de flexibilizar el horario según las circunstancias personales y de la empresa.
- Tarjeta restaurant de libre uso, no limitada a ciertos restaurantes o importes.
- Seguro médico

En la oficina dispondrás de desayuno, bocadillos, cestas de fruta, zumos, café, leche, agua, etc... ¡Viernes y días excepcionales beer y gintonics!

Solemos hacer pedidos de libros técnicos, ¡elige un par que te interesen para empezar!

3. Contrato y remuneración

Contrato indefinido.

Incorporación: a convenir

Lugar de trabajo: Pujades, 362, 08019, Barcelona. Cerca del metro Selva de Mar. Posibilidad de teletrabajo en el propio domicilio.

Horario: Jornada completa y con flexibilidad entrada y salida de 9:00 a 14.00 y de 15.30 a 18.30 de lunes a viernes.



3.1. Condiciones económicas:

- Salario bruto anual: 22.000 € - 27.000 €

4. Contacto

Las personas al cargo de este proceso de selección son Álex Torrella Business Development Team Lead - alex.torrella@ackstorm.com (+34 633 60 35 79) y Juan Carlos Moreno (CIO).

